

Opvolging

De verkoop van uw bedrijf is geen sinecure. U heeft decennia lang hard gewerkt aan de opbouw van uw bedrijf. Met veel persoonlijke offers heeft u kans gezien van uw onderneming een gedegen bedrijf te maken. Ook al zult u veel voldoening hieraan ontleen, bij veel ondernemers komt er een moment waarop u uw prioriteiten verlegt en op een andere manier van het leven wilt gaan genieten. Extra aandacht aan kinderen en kleinkinderen bijvoorbeeld. Een nieuwe boot. Of uw tweede huis in Frankrijk. Hoe dan ook, het komt in u leven waarschijnlijk maar een keer voor dat u een bedrijf gaat verkopen.

VentureNed kan het gehele proces voor u verzorgen. Te beginnen bij de waardebepaling. Zonder beïnvloed te worden door emotionele aspecten kunnen wij een cijfermatige bandbreedte berekenen binnen welke range de opbrengst van uw onderneming zal vallen.

Vervolgens gaan wij voor u op zoek naar overname kandidaten. Daarbij houden wij natuurlijk rekening met uw individuele wensen. Er zijn bijvoorbeeld ondernemers die persé niet willen dat hun onderneming wordt verkocht aan de concurrentie. Ook komt het voor dat ondernemers niet willen dat het bedrijf in onderdelen wordt gesplitst. Al die aspecten passeren de revue bij de voorbereidingen die wij gezamenlijk met u uitwerken.

Wij adviseren u en handelen de gehele overname van uw onderneming af. Vooraf worden duidelijke afspraken gemaakt.

Nieuw management

Een andere optie is het aantrekken van nieuw management. Als groot aandeelhouders kunt u vanuit een positie van commissaris feeling houden met uw onderneming. Ook kan een raad van toezicht samengesteld worden.

Alle dagelijkse taken worden echter overdragen aan een managementteam. VentureNed kan niet alleen een nieuw management voor u samenstellen, we kunnen ook controle over hun functioneren houden. Op deze manier kunt u optimaal genieten van de lusten van ondernemerschap.

De lasten kunt u gerust aan ons overlaten!